

「元気印」
による
スペシャル対談

「KAINO」社長

會野 登志美さん

KAINO

ヘアアート阪神理容美容専門学校理事長

半田 まゆみさん

HAIRART



Toshiomi Kaiino

Mayumi Hanada

『愛情を持って接すれば、 必ず人は育ちます!』

撮影/好川航子

～人材育成への熱い思いを笑顔いっぱいトーク～

今回の『ZERO KANSAI』ではスペシャル対談が実現しました。対談者のお一人は理容美容学校の理事長として業界の人材育成に取り組みながら、講演活動なども積極的に行い理美容師の仕事の素晴らしさを多くの人へ伝えているヘアアート阪神理容美容専門学校理事長の半田まゆみさん、もうお一人は大阪府内を中心に岡山、福岡、鹿児島にも出店するなど計25店舗を展開されているノリに乗っている元気印のサロン「KAINO」社長の會野登志美さんです。学校の理事長、サロンのオーナーという立場の違いこそあれ、生徒やスタッフに対する愛情や思い入れ、教育熱心さでは共通点が多いお二人。話題の中心になったのも「人を育てることの大切さ」でした。じっくりとご覧ください。



全開、美容業界は 熱くはないですよ

——K A I N Oさんは今年めでたく25周年を迎えられました。一般的には嬉しいと言われている美容業界の経営環境の中で、K A I N Oさんは今年も新店をオープンされたり、すごく勢いがあると言いますか、パワーを感じます。貴野社長には現状の美容業界がどのような感じに映っていますか？

貴野 先ほど「新しい」と言われましたが、全然、美容業界は熱くはないですよ。私はあまり周りを見ないようにしています。自分のサロンのことはいっぱい、いっぱいですが、サロンのスタッフを育てることだけに毎日一生懸命頑張っています。ですから全然熱く感じませんし、店に熱いがあるんじゃないかとスタッフ、人材が育っていくんです。だから新店をオープンするんです。今年も鹿児島県にオープンして、親御さんたちに泣いて喜んで頂きました。これも私の財産です。福岡県の店も、岡山県の店も（スタッフの）出身地です。K A I N Oで縁結んでくれたスタッフが故郷に帰って顔を眺めてもらうことが私の進路しだと思っています。

決してオープンしたいんじゃないで、オープンさせるを得ないってことです。それにこの業界、なかなかスタッフが続かないと言われますが、私のサロンはずっと辞めないで続きます。だから早く辞めなさいと早く出て行きなさいと嫌や嫌に出す気持ちで、私は毎日言い続けています（笑）。

——それは独立していることですか？

貴野 そうです。独立もありませんし、海外へ行く子もいます。私は常にスタッフに夢や目標を語ります。そして、そこに向かって一緒に歩んでいくんです。K A I N Oはスタッフたちの夢を叶える会社なんです。

もちろん売上げを出さなければ、社員たちは働かないですから。ビジネス上は私も熱くやっています。あまり「お金、お金、売上げ、売上げ」とは言いません。それよりもやっぱりお客様です。何よりもまず、お客様。そういう気持ちで持っているスタッフを育てることが大事。

よく美容学校さんから「学生時代どうしようもない生徒が、K A I N Oさんに入ってどうしてこ

んなに変わるの？」と言われます。「挨拶もできなかった生徒だったの」って。逆に美容学校で優秀だった生徒さんの方が無理だったたりするんですよ。

半田 分かります。それは一つの傾向なんです。学生時代、優秀な生徒じゃなかった子が社会に出てから逆に活躍するんです。学校時代に優秀な子は、就職に関しては条件が良かったり、名前が通っているいいサロンに決まるんです。ところが、9月くらいに辞めてしまっている。半年も経たないくらいに辞めちゃうんです。なぜか？と思つて理由を聞いてみると、怒られ慣れていない、ということなんです。

貴野 はい。

半田 今の生徒は、注意されること、叱られることの慣れが分らないんですね。愛情を持って育てているからこそ、叱ることもあるでしょう。ですが、それが全個人格を否定されたみたいになって受け取ってしまうんです。今の生徒って親から大事にされて育てられていますし、優秀な生徒は、打たれ慣れていないと言いますか？

貴野 なるほど、そうかも知れないですね。

半田 学生時代、やんちゃだった生徒とかの方が夢を実現できる会社に入ったほうが多く伸びています。K A I N Oさんは社長や周りのスタッフの方が温かく、いい部分を育てて引っ張ってあげているのではないかなと思いますね。

不安な点などがあれば 全部解消してあげる

——会社の中が変わっていきける何か要素があるんでしょうか？

貴野 スタッフ同士の関係は「お兄ちゃん、お姉ちゃん」ですよ。それはもう熱くも言いますが、何かあればどこかで誰かがフォローしてあげるようにしています。

半田 なるほど。

貴野 「私がこう言ったから頑固ね」とか、やっぱりどうしてこういうことを言われるのか、どうしてそれが大事なのかを徹底します。ですからK A I N Oはミーティングも多いいんですよ。

半田 それらのミーティングは仕事が終わってからですか？

貴野 終わってからとか、あとは飲み会です（笑）。

半田 なるほど、なるほど（笑）。貴野社長さんも参加されるのですか？

貴野 私がナンバーワンですよ。K A I N Oで（笑）、お酒の力で言えないことも言えますよ。1年會や2年會などにも全開、私が参加します。

半田 1年生、2年生の会にも入られるのですか？

貴野 そうです。そして、常に不安な点などがあれば全部解消するようにしています。

半田 すこいんですね。そこまでやっていたら、スタッフの皆さんも安心でしょうね。ホームベージの求人ボックスを拝見したら、皆さん「夢が実現できることか」「来たい」とかおっしゃっていました。あと、貴野社長さんのことを「お好きなんみたい」とか。

貴野 皆「おかん」って言うんですよ。私のこと（笑）。私は全然経営者じゃなく、お母さんです。スタッフに愛していたければ分かると思います。けど、私のイメージはお母さんなんです。

半田 それは分かります。お話しされる方で、かまかまいものを感じますし、ガッツや元気がもたらえる。

——それは半田理事長にもある共通点ではないでしょうか？

半田 似ていますねえ。私もうちの生徒から「ヘアサルトの太陽」とか言われています。やっぱり、トップが元気がないとダメですよ。

貴野 そうです。そうですね。

半田 私もそう思います。美容も悪く、正直、しんどい時代です。学校も少子化で募集も難しいです。トップが落ち込んでいたり、しんどそうにしていたら、やっぱりダメだと思います。どんな状況でも笑っていないといけない。うちの教職員も「まゆみ先生が笑っているから大丈夫だ」と言っていますよ（笑）。

——トップの方が元気で前向きに行動されていると、下の者はとても安心できます。

貴野 本当にもうです。トップの責任だと思えますよ。

——美容師になりたいという希望者が減っているのが残念

——では半田理事長、美容学校としての立場から

美容サロンさんへの要望などありますか？

半田 美容学校に入ってきている生徒って、18歳の時点で美容師になるうとか、ヘアメイクになるうとか、夢を持っていて。そこで業界を見て思っています。サロンの数が増え過ぎている。そんな中でK A I N Oさんみたいに、きちんと経営方針、教育方針と理念を持っていらっしゃるサロンはいいのですが、中途半端なサロンが多くなり過ぎて個性がなくなってしまうように思います。どこも「同じみたい」。そこに入っても夢が実現できないとか、何をしたらいいんだらうか、みたいに生徒たちは思ってしまうんです。

それと美容業界の離職率の高さは嬉しいと思いません。また現在、少子化で高校生の教員数が減っています。その中で美容師になりたいという希望者が減少しているのが残念ですね。今、高校生の中で美容師は人気のない職業になってしまっています。

貴野 美容師って人気がないんですか？

半田 カリスマ美容師チームの頃は、女の子の間で1位だったんです。それが今は10位位とかなんです。それを細かくみていきますと、美容師になりたいんだけど、お給料が少ない。所々別業の指針をみると、理容師美容師はお給料がすごく低いです。私はそれが残念なんです。K A I N Oさんは会社組織にされているから条件的にも良くて満たされていると思うんですが、この業界はお給料面とか、休日などに問題があります。美容業界は夢も叶えられて、私は素晴らしい職業だと感ずるのです。

半田 そうです。そうですね。

貴野 ですから、人気がないのもつけないなあと思っています。

半田 K A I N Oも今年で25周年になります。最初オープンをしたときは、大層、華やかで14坪の小さなお店だったんです。お金もないし、新店を開けたらつり銭もない。雑誌を買ってお金もない（苦笑）。もちろんメンバーさんもティーンエイジのママと、育児と見舞いの4人からのスタートでした。水口ホロのお店だったんで、どうしてもスタッフが減ってしまうんです。それで今残ってくれているスタッフが、「オーナー、詳しいな会社を作りたい

ましよう。って買ってくれました。"、そうだ、詳める会社だからスタッフが辞めてしまっただけ、そうじゃなくて、詳めない会社を作ろう。って思ったんです。そこから保険関係や給与関係など、システム関係や食事も進捗して改善していきました。"、

「オールドのリース、機材は専門業者に任せました。スタッフはサロンに『美容師』として働きに来てはいるんです。チラシを配布させるのも私は大反対。美容師は美容師、技術をしにサロンに来ているんですからね。」

「社として大きく成長しましたが、それはスタッフが多く買って来たからですか？」

「そうですね。スタッフが買ったからです。職分けをしたスタッフもたくさんいますし、これからもっと増やしてあげないといけないと思っ

「たが『第2の家』って買ってくれます。高校のとき、調理師だった。不登校だった。調査書を見た。遅刻ばかりだったという生徒たちが、ヘアラルトに入塾したらちゃんと学校に来るんですよ。生徒たちは『学校の休日』と日がいらないって言ってますよ(笑)。」

「美しいのは、人やお客様を相手にしたとき」

— K A I N Oさんではミーティングが多いと

「でも僕がさだけなくていい部分もお待ちだと思いがたがですか？」

「私が知らないことを生徒に教えてもらったりします。」

「なるほど、そこで先ほどの話に戻りますが、K A I N Oさんは長年勤務されている方が多いので分らないかも知れませんが、私たちがよく聞くのは、せっかく美容師免許を取得して、サロンに入ってもわずか数カ月で辞めちゃうという話なんです。」



「生徒たちがヘアラルトは『第2の家』って言うてくれます！」

「朝様に別の夢ができたというのはいいですよね。」

「この10年くらいですごく出回もされて会

「を大切に教育されているように感じますが？」

「そうですね。」

「髪は美容師らしいです。やっぱり人を育てる、というのが、私たちサロンと同じですよ。」

「成人式会場やミニニュー開業会などがあります。すべて私が長くなって出来ています。これらもスタッフの能力を伸ばしてあげられるように聞いています。」

「半田 それはすごい。トップダウンでは、絶対にダメですね。」

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 ヘアラルトでも辞めて後援やプロレクター、ミニニューちゃんになった子がいます。そういう子はまた学校に遊びに来てくれます。」

「半田 この10年くらいですごく出回もされて会

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

「半田 K A I N Oさんでもファミリー的な会社ですが、私の学校も『家庭』って感じで、生徒

お給料も安いままでどうなんだろうって感じて
しまふ。そういうサロンは言ったら悪いですが、
安いお給料のアシスタントのままで長く使っ
ているみたいなの、そうなるよダメですよ。

半田 サロン側もよかれと思っただけで、レッスンして
いるのに、本人も何も「強されて」レッスンさせら
れたこと、そういう風に感じちゃう人がいるん
です。

半田 でも若い人たちに忍耐力がなくなってい
るのも確かです。どんな仕事や業種に就いても、
しんどいのは同じ。でも今は美容さんから「なん
でうちの子をレッスンでこんな遅くまで強さ
せるんですか？」って言うてるそうですよ。

半田 私は入社したときに親御さんに言います。
「今日から私が母親ですから、一切口を出してく
れるな。口を出さなければ、今日辞めてくださ
い。」って。今日から私が母ですから、美容の指



すから、口を出さないで。」って。
半田 サロン側もよかれと思っただけで、レッスンして
いるのに、本人も何も「強されて」レッスンさせら
れたこと、そういう風に感じちゃう人がいるん
です。

たことではないです。あれを言う人はおかしいです
よね。単に通っているだけ。自分の会社やサロン
でいろいろのことを考えていない。KAINOも
当初、スタッフにいっぱい辞められて頭を叩かれ
ボロボロになりました。それで、なんでだろう？
って、そこでスタッフが一言、「人が辞めない会社を
作ろう。」って、それがパーソンとパーソンになっ
て、その日から変わっていったんです。

「サロンに就職するなら KAINOへ」

半田 私たちが目指しているのは、人に自分
がどれだけ与えられたかということ。どれだけ人
を助けたかということではなく、人に与えることが
できたかです。

「KAINOはスタッフたちの 夢を叶える会社なんです！」

— 曾野 登志美 さん —

半田 私の夢もどれだけヘアラルトから言ってく
れたか、国家試験の合格率とかではなく、「あー、あ
そーい学校だね」と言ってもらえること。この前
通ったのは、高校生が出勤してくれて、「なんで
ヘアラルトに？」って聞くと、「自分が通っている
サロンの人が勧めたから。」って、ヘアラルト
の卒業生ではないけど、「あの学校はいいよ。」と
言ってくれたそうなんです。出身校ではないのに
ヘアラルトのファンになってくれている方って大
切ですよ。地域から愛され、美容の技術だけで
ない人材を育成している。学校がやらない。東
— 最後に読者、主な読者である学生さんへ向け
て、メッセージを、これからの美容人生も含めて、

メッセージをください。
半田 「サロンに就職するならKAINOへ」で
す！
私のおところに任せなさい。技術と夢、ともに達
成したいという子はKAINOに、です。

もっともつと業界に 入ってきて欲しい

半田 この仕事に興味らしいという自信を持っ
て欲しいです。この業界は手に技術を持っ
て自分が健康だったら、何歳まででも働けます。や
りたいことが実現できて、自分の能力をお客様に

喜んでいただける仕事です。だから、もっともつ
とこの業界に入ってきて欲しいです。入った人
は続けて欲しいです。
— 私たちも願うことです。憧れや夢を持って入っ
てきたのだったら、なんとかがあきらめずにとりあ
えず続けて欲しいと願います。
半田 サロンが変わらないと、続けるためには、
やっぱり、サロンが変わらないといけません。環
境を作っておけるのが私の仕事。これからも頑張っ
ていきますよ。
— 今日貴重なお話をありがとうございました。

曾野 登志美 さん

株式会社KAINO International 株式会社KAINO
代表取締役社長/COO
1957年埼玉県生まれ。
実業団バスケットボールチームに所属し、OLを経験した後、23歳で美容師に転身。
修業時代を経て1984年(昭和59年)に「カットサロンかいの」をオープン。14坪、
スタッフ3名の小さなサロンからのスタート。現在、大阪を中心に計25店舗あり、総
勢388名のスタッフがいます。

半田 まゆみ さん

学校法人阪神育徳学園・ヘアラルト美容師養成専門学校 理事長。
関西学院大学法学部卒業。美容師免許取得。ヘアスタイリストの育成に力を注ぐ
他、エネルギー講演で全国の人々に勇気と元気の後押しをし、職業理解のた
めの講演では美容師の仕事のすばらしさを多くの人に伝えている。2009年5月には、
一般社団法人 日本メイクアップ連盟主催の第2回ゴールドメイクアップ賞(学術・
教育部門)を受賞。
著書に「丸刈り髪帖」(たか出版)、「私らしく しなやかに生きる方法」(新泉社)、
「髪のコードを読む」(女性モード社)。
<http://www.handa-mayumi.jp>

